

engels ramen en deuren – Business Development Manager

Business Development Manager

Al sinds **1945** bouwen we bij **Engels Ramen en Deuren** aan verfijnde ramen en deuren met karakter. Wat begon als een lokale schrijnwerkerij, groeide uit tot een sterk familiebedrijf in **derde generatie**, gespecialiseerd in hoogwaardige **houten en aluminium** oplossingen. Onze ambitie is duidelijk: **product leadership**. We willen uitblinken in kwaliteit, afwerking en design voor zowel **B2B- als B2C-klanten**.

Binnen Engels Ramen en Deuren vormt **Avista Aluminium** onze gespecialiseerde B2B-divisie voor aluminium ramen en deuren. Vanuit onze productiesite in **Eeklo** produceren we met een team van **ongeveer 40 werknemers** kwalitatieve aluminium oplossingen.

Om onze groei verder te realiseren, zoeken we een gedreven **Business Development Manager** die Avista Aluminium actief in de markt zet. Je combineert commerciële slagkracht met langetermijndenken en fungeert als eerste aanspreekpunt voor je klanten.

Jouw verantwoordelijkheden:

- Het **actief uitbouwen** van een eigen B2B-netwerk;
- **Gerichte prospectie en opvolging** van nieuwe klanten; Je detecteert markt- en klantenbehoeften en vertaalt deze naar commerciële opportuniteiten;
- Het onderhouden en versterken van **duurzame, langetermijnrelaties met bestaande klanten**;
- Het opstellen en toelichten van **offertes en commerciële voorstellen**, in nauwe samenwerking met interne teams;
- Fungeren als **eerste aanspreekpunt** voor de klant gedurende het volledige commerciële traject;
- **Rapporteren** over verkoopresultaten, pipeline en relevante marktinzichten aan de Business Unit Manager.

Wie ben jij?

- Een diploma is geen must; **ervaring en maturiteit** primeren;
- Minstens **2 jaar ervaring** in B2B sales of business development; Je combineert hunting en farming van nature;
- Je hebt **technische affiniteit** of kennis over de **bouwsector**;
- Je hebt een **commerciële mindset** en denkt na in **duurzame, lange-termijn partnerships**.

Ons aanbod

- Een **strategisch, commerciële rol** met veel autonomie en verantwoordelijkheid;
- De opportuniteit om een **B2B-activiteit verder uit te bouwen** binnen een **financieel gezond, stabiel en groeiend familiebedrijf**;
- Een **aantrekkelijk loonpakket** aangevuld met een competitief bonussysteem en extralegale voordelen.

Heb jij de expertise en de passie die onze klanten verdienen? Aarzel dan niet en laat van je horen! Contacteer Michelle via hr@engelsramen.be

We kijken ernaar uit om van je te horen en binnenkort kennis met je te maken!

<https://engelsramen.be/>